

より高いクオリティを目指すウォーターコートメールマガジン

NMふれす

発行日：2010/3/8 Vol-272

発行責任者：株式会社エヌエム 代表取締役松井正己 福井県福井市御幸4丁目11-22

TEL0776-24-3428 FAX0776-24-3150 <http://www.watercoat.co.jp> E-mail: m.matsui@watercoat.co.jp

繁盛店紹介

今話題の繁盛店カミタケモーターズ様のご紹介です。

セールスコンサルタント 木下建一郎

Let's enjoy eco car life!

カミタケモーターズ

会社概要

社名	株式会社 カミタケモーターズ
代表者	上武 英輝
設立	1980年7月7日
所在地	大阪府交野市妙見坂
店舗	枚方本店、交野駅前店
資本金	3,000万円
売上推移	H17.3月 9億4千万円 H18.3月 11億4千万円 H19.3月 14億5千万円
概要	<自動車販売・整備・レンタカー事業・保険代理業> 京阪地域を中心に『財布に優しい地球に優しい』をテーマに「エコカーライフ・ソリューション事業」を展開中。軽自動車に特化した販売手法で実績を伸ばす。地域ユーザーのカーライフを多面的にサポートしている。



< キャッチフレーズ >

Let's enjoy eco car life!

< 運営モットー >

**ONE FOR ALL.
ALL FOR ONE.**

< 理念 >

私たちは、人・車・地球にやさしい
快適な車社会をつくれます。

私たちは、お客様に思いやりのあるサービスで
快適と安全を提供します。

私たちは、であいを大切に共に学び成長し
夢が実現できる組織をつくれます。



元気溢れる若いパワーがみなぎった繁盛モデル店！

社長からのメッセージ

カミタケHP「採用について」より抜粋

沢山の「ありがとう」が自信につながり

その自信から、新しい時代を切り拓いてゆく醍醐味へ



当社での1日は朝礼から始まりますが、まず1番にしていることは、毎日お客様から頂いた「さん、ありがとう」「くん、応援しています」といった内容のハガキを、頂いた各担当販売スタッフが読み上げ、全員から拍手をもらうということをしています。(時には私宛に「君是好青年で非常に頑張っているのです、どうか彼のお給料をアップしてあげてください」という内容のものもあるほどです)

こういった日常に身を置くことで、お客様のお役に立ち喜んでもらえる、本来の意味での『仕事』というものを、体で感じてもらい社会人として正しい土台を作ってもらえます。そこから、お客様すなわち世の中のニーズを察知し、新しいアイデアやバイタリティーを存分に発揮して『業界の変革』や『新規事業の立ち上げ』を

中心になって進めて欲しい。これは若い世代の皆さまが取り組むべき仕事に違いありません。自動車流通の業界も徐々にその有様が変化しつつある中、当社はそれに先駆けて進化しております、この流れにもっと加速度をつける為に皆さんの若いエネルギーが必要です。大企業様のように完成された仕組みに乗って安定した人生を選ぶ事ももちろんひとつの選択でしょう。しかし自分達の想いを世に問い、自らの手で時代を切り拓いてゆく人生もまた格別なものはず。ぜひ貴方の可能性を信じて、私達と一緒に時代をリードし、夢を実現させてゆける環境に身を置いてみませんか？

株式会社 カミタケモーターズ

代表取締役 上武 英輝

頑張る！09'新入社員



毎年若い新入社員が採用される！



枚方本店
営業担当
湯垣幸平さん



枚方本店
営業担当
長棟多香恵さん



枚方本店
ウォーターコート担当
福地健次さん



枚方本店
サービス担当
内田育人さん

店舗紹介

カミタケモータース枚方本店 [軽自動車新車、未使用車専門店]



〒573-0005 枚方市池之宮 2-30-6
TEL : 072-849-8111 (代表・営業)
TEL : 072-849-8222 (メンテナンス 整備)
TEL : 072-849-0110 (保険 事故受付)
FAX : 072-849-8555
水曜日定休
営業時間 AM10:00-PM7:00
hirakata@kamitake.net



国道一号線に面した大展示場はなんと1,800坪！
関西随一の在庫の中から心ゆくまでお客様にぴったりなクルマをお探しいただけます。
親切丁寧なスタッフがお客様のクルマ選びをお手伝い。しかも、プライスにも自信あり

エコレンタカー交野駅前店



〒576-0041 大阪府交野市私部西 1-33-3
フリーダイヤル : 0120-196-980
TEL : 072-810-5333
FAX : 072-810-5222
営業時間 AM8:30~PM8:00
(日祝はPM7:00)
ekimae@kamitake.net
隣 TIMS 駐車場
(¥200 / 60分、最大 ¥700 / 24時間)
京阪枚方市より乗車9分、交野市駅下車
徒歩1分。

お客様の為のいこいのスペースで、当社のライフをより豊かにするご提案をさせて頂き、情報発信基地でもあります。お客様のカーキきます。また、格安便利なエコレンタカーの受付店でもあります

年間 1,700 台の販売台数に対して 1,600 台施工しています。



カミタケ枚方本店
営業担当
江守香名子さん

若手スタッフにお聞きしました。

Q1.ウォーターコートは、営業部門として基本的にはどのように活用されていますか？

新車パックとして必ずつけるようにしています

A1.車両販売時に、必ず新車パックとゆうかたちでつけています。新車であろうが中古車であろうが、この新車パックは必ずつけるようにしています。新車パックは、マット・バイザー・コーティングで 49,800 円、ほとんど単品では受け付けませんが、コーティングのみで 39,800 円です。

アフターコーティングは 2 回で 29,800 円です

車検時にコーティングメンテナンスをおすすめしたり、車両購入時にはコーティングチケットがなかったお客様に対して、オイル交換等のメンテナンス時に、コーティングチケットをおすすめ、販売しています！



カミタケ枚方本店
ウォーターコート部門
福地健次さん

Q2.お客様の反応はいかがですか？

クレームは一切無い

A2. はっきりいって、クレームは一切ないです！！
従業員も、こぞって自分の車に施工しています。

Q3.セラミック交換が 1 年と早いサイクルになっていますが、施工台数は月平均どれ位になりますか？

95%の付帯率です。

A3.一年の販売台数約 1700 台に対し、1600 台は施工しています。

コーティングの付帯率は、95%程度です。

ご協力ありがとうございました。今後益々のご発展をお祈り申し上げます。